

## Vacature

Autoproff is online B2B autoveiling- en taxatieplatform. Autoproff is opgericht in Denemarken in 2013 en is sindsdien snel gegroeid. Via het platform werden vorig jaar ruim 50.000 auto's verkocht, voornamelijk in Duitsland en Denemarken. AUTOproff streeft naar een volledig Europese dekking en heeft in 2018 een kantoor geopend in Nederland.

Uniek aan AUTOproff is dat we een heldere rol spelen: we brengen aanbieder en koper bij elkaar, ondersteunen het verkoopproces en geven garanties af maar zijn zelf geen onderdeel van de transactie. Het platform van Autoproff is daardoor volledig transparant. Dat geldt ook voor onze bedrijfscultuur. We staan voor een solide, respectvolle, informele en collegiale werksfeer en heldere werkafspraken.

Autoproff Nederland een kleine organisatie met grote ambities. Daarom zoeken we een:

### Medewerker sales en customer support

De collega die wij zoeken houdt van pionieren en aanpakken. Zijn of haar kerntaak is alles wat je bij de functie kunt bedenken:

- klanten helpen bij vragen over het systeem en begeleiden in het aankoopproces, zowel telefonisch als per email;
- telefonisch opvolgen van abonnementsaanvragen;
- telefonisch benaderen van potentiële klanten;

En daar blijft het natuurlijk niet bij. Omdat we een klein startend bedrijf zijn zullen er in de praktijk allerlei operationele werkzaamheden bij komen. We zoeken dus iemand die daar lol in heeft en die van aanpakken houdt. Dat doen we zelf namelijk ook.

We zoeken dus een collega die slim, handig, hulpvaardig en oplossingsgericht is. Die snel ziet wat er moet gebeuren, zich verantwoordelijk voelt voor zijn of haar deel in het geheel en die graag initiatief neemt. Een beetje pit dus. We denken aan een vrouw of man die werkt en denkt op mbo-niveau of hoger, ervaring in de autobranche is een pre, maar geen noodzaak. Je spreekt bij voorkeur redelijk tot goed Engels en Duits. Je werkt vanuit ons kantoor in Zwolle. De functie is voltijds, maar eventueel is deeltijd bespreekbaar.

We bieden een dynamische werkomgeving bij een startup met een "yes we can" mentaliteit. En natuurlijk zijn alle andere zaken waaronder salaris en pensioen ook goed geregeld.

**Solliciteren?** Graag! Schrijf vóór 15 oktober een mail met je beknopte cv en motivatie naar Egge Selles, [egge@autoproff.nl](mailto:egge@autoproff.nl). **Vragen?** Bel gerust! Je bereikt Egge op 038 200 95 91.